

RESPONSABLE COMMERCIAL

TOUT SAVOIR SUR LE MÉTIER



MISSIONS

- Participer à la définition de la politique commerciale de l'entreprise, à partir de la stratégie de l'entreprise
- Fixer les objectifs et les axes prioritaires
- Diriger et accompagner l'équipe commerciale
- Promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise
- Participer à la négociation sur certains comptes stratégiques
- Etre attentif aux évolutions du marché et aux offres de la concurrence afin d'adapter en permanence les offres de l'entreprise
- Reporter à la Direction

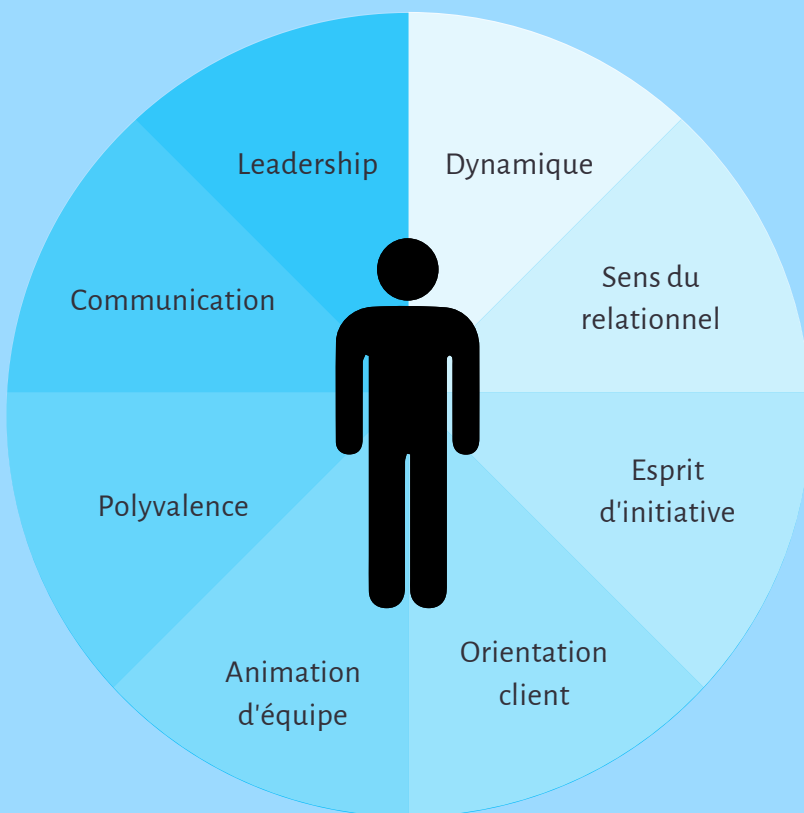


PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION

- Directeur Général
- Directeur de filiale
- Management



PROFIL



FORMATION



RESPONSABLE COMMERCIAL

RESPONSABLE DÉVELOPPEMENT
COMMERCIAL